



Pacovis ist ein solides, inhabergeführtes Schweizer Unternehmen, das sich seit über 80 Jahren an der Zukunft orientiert. Als verlässliche Dienstleister für Produktions- und Beschaffungsprozesse in der Lebensmittelbranche sind wir mit Begeisterung dabei, wenn es um Lösungen für unsere Kunden geht. Eine Begeisterung die ansteckt, vielleicht auch Sie? Um den wachsenden Anforderungen unserer Kunden gerecht zu werden, brauchen wir für unsere Tochterunternehmung Pacovis Deutschland GmbH Ihre Unterstützung. Als

Vertriebsmanager/in für die **Region Bodensee**

verstärken Sie unser Team im Vertrieb. Sie bereichern unser Unternehmen mit Freude, Elan und Kompetenz und erleben dabei Ihr persönliches, berufliches Glück. In dieser Funktion wirken Sie tatkräftig und verantwortungsvoll bei der Bewältigung der folgenden Aufgaben mit:

Ihre Verantwortungsfelder

- Unsere Kunden werden von Ihnen im Sinne eines Dienstleisters umfassend und kompetent betreut und Sie sind für diese ein wertvoller Ansprechpartner.
- Sie akquirieren mit Leidenschaft, Ausdauer und Verhandlungsgeschick
- Neukunden-potential erkennen Sie schnell und schöpfen dieses ziel- und erfolgsorientiert aus
- das Erreichen von gemeinsam vereinbarten Umsatzzielen bedeutet für Sie eine Herausforderung, der Sie sich mit Freude stellen
- Reklamationen begegnen Sie mit Offenheit, erledigen diese mit hoher Kompetenz und betrachten diese als Chance zur Verbesserung

Ihr Profil

Sie bringen eine erfolgreich abgeschlossene Grundausbildung im kaufmännischen und/oder Küchen- bzw. Bäckerei- oder Konditorei-Bereich mit. Idealerweise haben Sie bereits Vertriebserfahrungen sammeln können und verfügen über ein spannendes Netzwerk bei Caterern, Wiederverkäufern, Industrie-, HoReCa- und Biokunden. Sie verstehen es, strukturiert und methodisch vorzugehen und haben eine kommunikative, teamorientierte Arbeitsweise und eine positive Grundeinstellung. Ausdauer und Zuverlässigkeit gehören genauso zu Ihren Stärken wie Eigeninitiative, eine gute Sozialkompetenz und Durchsetzungsvermögen. Wenn Sie dazu noch stilsicheres Deutsch sowie Sicherheit in der Anwendung aktueller IT- und ERP-Kenntnisse mitbringen, dann passen Sie zu uns.

Ihre Perspektiven

Es erwartet Sie die Herausforderung, in einem dynamischen Umfeld an den täglichen Aufgaben zu wachsen und an Kompetenz zu gewinnen. Sie stehen in enger Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung und dem Back-Office-Team. Sie arbeiten gerne selbständig und Ihre dienstleistungsorientierte Arbeitsweise verhilft Ihnen zu engen Kundenbindungen. Wir bieten eine Aufgabe mit grosser Selbstverantwortung, ein der Aufgabe entsprechendes Gehalt sowie einen Firmen PKW (auch zur Privatnutzung).

Kontakt

Begeistert? Dann überzeugen Sie uns mit Ihren vollständigen Bewerbungs-Unterlagen inkl. Foto unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. ausschließlich per E-Mail an die folgende Adresse: Bewerbung@pacovis.de

