



Wir sind ein innovatives, fortschrittliches Dienstleistungs- und Vertriebsunternehmen mit rund 20 Mitarbeitenden, welches sich erfolgreich im deutschen Markt als Experte für Non-Food-Artikel etabliert hat. Mit dem Geschäftsbereich «food packaging» bieten wir alles, was das professionelle Präsentieren, Verpacken und Servieren von Lebensmitteln erleichtert. Mit der Marke *naturesse*[®] decken wir vielseitige und attraktive Verpackungslösungen im nachhaltigen Bereich ab. Wir sind mit Begeisterung dabei, wenn es um Lösungen für unsere Kunden geht. Eine Begeisterung die ansteckt, vielleicht auch Sie? Als

Vertriebsmanager/in für diverse Regionen in Deutschland

verstärken Sie unser Team im Vertrieb. Sie bereichern unser Unternehmen mit Freude, Elan und Kompetenz und erleben dabei Ihr persönliches, berufliches Glück.

Ihre Verantwortungsfelder

- Unsere Kunden werden von Ihnen kompetent betreut und Sie sind für diese ein wertvoller Ansprechpartner
- das Akquirieren von Neukunden fällt Ihnen leicht
- das Erreichen von gemeinsam vereinbarten Umsatzzielen bedeutet für Sie eine Herausforderung, der Sie sich mit Freude stellen
- Reklamationen begegnen Sie mit Offenheit, erledigen diese mit hoher Kompetenz und betrachten diese als Chance zur Verbesserung

Ihr Profil

Sie bringen eine erfolgreich abgeschlossene Grundausbildung entweder im kaufmännischen und/oder Küchen- bzw. Bäckerei- oder Konditorei-Bereich mit. Idealerweise haben Sie bereits Vertriebserfahrungen sammeln können und verfügen über ein spannendes Netzwerk bei Caterern, Wiederverkäufern, Industrie-, HoReCa- und Biokunden. Sie verstehen es, strukturiert und methodisch vorzugehen und haben eine kommunikative, teamorientierte Arbeitsweise und eine positive Grundeinstellung. Ausdauer, Zuverlässigkeit und ein hohes Mass an Selbständigkeit gehören genauso zu Ihren Stärken wie Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und das Tragen von Verantwortung. Wenn Sie dazu noch stilsicheres Deutsch sowie Sicherheit in der Anwendung aktueller IT- und ERP-Kenntnisse mitbringen, dann passen Sie zu uns.

Ihre Perspektiven

Es erwartet Sie die Herausforderung, in einem dynamischen Umfeld engagiert und selbstständig mitzuwirken. Wir offerieren Ihnen ein der Aufgabe entsprechendes Gehalt, einen Firmen PKW (auch zur Privatnutzung) und ein Back-Office-Team, das Sie im Aussendienst tatkräftig unterstützt.

Kontakt

Begeistert? Dann überzeugen Sie uns mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Foto unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte schicken Sie Ihr Dossier ausschließlich per E-Mail an unseren nationalen Vertriebsleiter Falk Bauer: falk.bauer@pacovis.de.

Pacovis Deutschland GmbH

Kappishäuser Str. 74
72581 Dettingen an der Erms

www.pacovis.de/food-packaging

